Cambra de Comerç
de Manresa

RECULL DE PREMSA

Del 8 al 14 d'abril del 2014

Elaborat per: catPress
serveis de comunicació

Josep Maria Recasens, director general de Comerç de la Generalitat, va parlar de la nova llei davant de comerciants del Bages

El Director General de Comerç defensa el model català en un acte a la Cambra de Manresa

CRÍTIQUES. Recasens critica durament, en un esmorzar de treball celebrat a la Cambra de Comerç de Manresa, la llei de garantia de la unitat de mercat, que qualifica de "la LOAPA econòmica feta 30 anys després"

Redacció
Manresa

El director general de Comerç de la Generalitat, Josep Maria Recasens, va fer el passat 28 de març una ferma defensa del model català de comerç i de la potestat de Catalunya per definir i regular la seva estructura comercial davant de les amenaces del govern de l'estat. Recasens, que va participar en un esmorzar empresarial organitzat per la Cambra de Comerç de Manresa, va qualificar la llei de garantia d'unitat comercial com "la LOAPA econòmica feta 30 anys després". D'aquesta llei, va dir que envaeix competències en àmbits molt diversos i permet l'aparició de paradisos administratius dins de l'estat, ja que operadors amb implantació a diferents territoris poden escollir la legislació que els és més favorable.

"Com a país tenim dret al nostre model i a equivocar-nos"

Recasens va afirmar que el govern de la Generalitat no té la intenció de revisar cap normativa per més que Madrid ho demani, ja que les lleis catalanes actuals tenen com a marc de referència l'Estatut d'Autonomia, una llei orgànica de l'estat espanyol.

A més, va assegurar que la regulació catalana en matèria de comerç s'ajusta plenament a la normativa europea. Malgrat tot, va deixar la porta oberta a introduir millores consensuades a la llei catalana després de les intervencions d'alguns alcaldes de municipis petits que van expressar el seu malestar pels problemes que tenen perquè grans superfícies puguin instal·lar-se al seu terme municipal.

ARXIU

Acte de la Cambra de Comerç per presentar el model de comerç català

El director general de Comerç va vincular el conflicte legal entre govern català i estatal amb el procés sobiranista que viu Catalunya.

Va expressar la voluntat del govern de la Generalitat de treballar en una nova llei de comerç que esdevingui una estructura d'estat i va voler convèncer els comerciants de la transcendència del procés ja que "si ens ajustem a l'estat autonòmic tal i com ha estat aquests darrers 30 anys anem cap a una clara situació d'involució".

I va assenyalar que "com a país tenim tot el dret de definir el nostre propi model de comerç i, fins i tot, tenim el dret de poder-nos equivocar".■

Portem l'oficina de "la Caixa" al teu negoci

A "la Caixa" revolucionem la forma de relacionar-nos amb el teu negoci per ajudar-te de la millor manera que coneixem: en persona. Per això, ara el teu gestor de negocis t'anirà a veure personalment, perquè puguis dur a terme les gestions bancàries sense que t'hagis de desplaçar.

I a més, perquè hi puguis estar en contacte sempre que ho necessitis, et regalem una *tablet* o un *smartphone*.[1]

CaixaNegocis
En persona

[Tu] ets l'Estrella

1. Promoció vàlida de l'1-3-14 al 20-4-14 o fins que se n'exhaureixin les existències (25.000 *smartphones* i 25.000 *tablets*) per a ordres noves de domiciliació del pagament de les quotes de la Seguretat Social d'autònoms, d'una mutualitat de previsió professional equivalent o del Règim Especial del Mar (per compte propi), amb domiciliació del pagament de rebuts amb un mínim de 3 càrrecs al trimestre i utilització d'una targeta de crèdit, dèbit o prepagament (se n'exclouen les targetes d'empresa) per a un mínim de 3 compres en comerços al trimestre. A efectes fiscals, aquesta promoció es considera una remuneració en espècie i està subjecta a ingrés a compte segons la normativa fiscal vigent. Promoció no acumulable a d'altres promocions de domiciliació posteriors al dia 17-6-12. En cas d'incompliment, es cobra una penalització de 244 € per l'*smartphone* i de 218 € per la *tablet*. Si ja tens els ingressos professionals domiciliats, consulta a la teva oficina altres maneres d'aconseguir l'*smartphone* o la *tablet*.
NRI: 888-2014/09681

ADO
Patrocinador de l'Equip Olímpic Espanyol

EUROMONEY 2013 Awards for excellence
Millor Banc d'Espanya 2012 i 2013
Millor Banc en Innovació Tecnològica 2013

The Banker Bank of the Year 2013 SPAIN
Banc de l'Any a Espanya 2013

BAI-FINACLE GLOBAL BANKING INNOVATION AWARDS 2013
Banc més Innovador del Món 2013
Millor Innovació en Productes i Serveis 2013

comunicacio@catpress.cat - 11/04/2014 07:59 - 178.23.208.155

TEMA DEL DIA

EL PARACAIGUDISME, EN ALÇA Llançar-se des de l'aire ha esdevingut una activitat emocionant, que es pot fer amb un acompanyant que et faci de pilot, i que és accessible a molta tipologia de persones. El turisme és un dels sectors on es poden anar a buscar més clients. I la proximitat de Sant Fruitós amb Barcelona ha de ser un dels principals atractius per a l'empresa SkyDiveBcn, que ara ja opera des de l'aeròdrom de la Cerdanya

L'aeròdrom del Bages es prepararà per ser un centre per a tota mena d'activitat aèria

▶ L'empresa de paracaigudisme SkyDiveBcn serà la gestora d'unes instal·lacions que el primer que tindran són els salts

MIREIA ARSO

Estat actual de la pista de l'aeròdrom Barcelona Bages

ENRIC BADIA

Hernan Altamore i Jordi Busquets mostrant el futur projecte

ENRIC BADIA | BARCELONA

■ L'aeròdrom Pujol Muntalà (Sant Fruitós de Bages) inicia una nova etapa rebatejat com a camp Barcelona-Bages i amb la idea principal de ser la base per als salts amb paracaigudes de l'empresa SkyDiveBcn. L'activitat hauria de començar aquest proper mes de juliol, però la veritable transformació d'aquest espai situat al rovell de l'ou del Pla de Bages s'hauria de produir els propers dos o tres anys. L'aeròdrom, durant aquest període, hauria de guanyar múscul per ser un centre d'activitat aèria molt plural, en el qual poguessin convergir l'aviació esportiva, els vols turístics en helicòpter, les empreses de drons (petits avions no tripulats), els tallers i , per exemple, una escola de formació de paracaigudistes. L'estructura del que ha de ser el complex ja està dibuixada en el projecte que ha desenvolupat l'estudi d'arquitectura Ubbu, al capdavant del qual hi ha Marc Paré i Marcos Castejón.

En aquests moments, l'empresa SkyDiveBcn està desenvolupant el seu projecte propi com a centre de paraicagudisme, alhora que està buscant els companys de viatge per desenvolupar les parts del projecte que no tenen a veure amb els salts.

Per al paracaigudisme calen unes instal·lacions mínimes, que són les que es preveu que es podran fer de cara al proper estiu. Es tractaria d'unes instal·lacions amb caràcter provisional i que tindrien una ocupació mínima respecte al projecte final.

Això sí, com destaquen Hernan Altamore i Jordi Busquets, gerent i director d'operacions de SkyDiveBcn, el que busca l'empresa és poder fer una oferta atractiva per al públic familiar i per al turista que, fonamentalment, fa estada a Barcelona o el seu entorn més immediat. I per satisfer aquest públic, el projecte ha previst aquesta part més lúdica. Hernan Altamore explica que, en aquests moments, el negoci del paracaigudisme no està en el saltador professional, sinó en el turista o curiós que vol viure una experiència única i diferent, en els anomenats tàndems (un salt de dues persones en el qual el saltador novell va arrapat a un monitor, que és qui condueix l'operació de salt, obertura de la tela i l'aterratge). La persona que salta, entre els preparatius, l'enlairament amb l'avioneta i l'experiència que viurà, ja justifica el matí, però els que l'acompanyen necessiten alguna activitat més.

És per això que s'ha previst una àmplia àrea d'aterratge paral·lela a la pista de les avionetes, un camp verd, de gespa, que ha de ser visible des d'una zona de restauració/bar que també està prevista. En el projecte definitiu s'hi preveu restaurant i piscina per poder passar un matí o una tarda veient les activitats de l'aeròdrom. Un espai pensat, fins i tot, com una possibilitat de sortida familiar sense haver de fer un salt.

La inversió per posar en marxa aquestes instal·lacions provisionals i de mínims rondarà, segons les previsions actuals, els 350.000 euros. La inversió per fer la resta del projecte pot estar sobre els 4 milions d'euros.

SkyDiveBcn opera, actualment, des de l'aeròdrom de la Cerdanya, però aquelles instal·lacions no li donen la centralitat del de Sant Fruitós de Bages. En canvi, el projecte del Bages «gairebé és massa gran per als del paracaigudisme», segons expliquen els responsables de l'activitat.

Marc Parés, un dels arquitectes responsables del projecte, indica que l'empresa ja està treballant per trobar clients en el camp de l'aviació general que poguessin estar interessats a omplir parcialment la pista. S'està treballant amb empreses catalanes com Air Cat Fly o el mateix aeroport de Sabadell, amb l'aeroclub de Sabadell i, fins i tot, amb empreses europees. Qui s'hi implanti haurà de pagar un cànon per a l'ús de les instal·lacions.

En la mateixa línia també s'han establert contactes amb un fabricant de paracaigudes, per si vol traslladar la producció al costat del camp, amb una empresa de drones, amb una empresa que ha desenvolupat un centre de simulació de paracaigudisme i amb un centre de formació de drones. També hi ha interès a fer un taller per a la revisió dels aparells de vol, els que es coneix com a taller per a CAMO, i les aules de l'escola de paraigudisme.

Els precedents del projecte actual cal buscar-los en l'etapa de Manel Rosell com a president de la Cambra

E.B. | BARCELONA

■ La ubicació de l'aeròdrom del Bages a 40 minuts de Barcelona és un atractiu que no es descobreix ara. En el seu moment, la Generalitat va estar mirant ubicacions per situar l'aeroport corporatiu de la Catalunya Central. Entre el 2006 i el 2007 aquest va ser un tema que va estar al damunt de la taula de molts alcaldes i d'alguns empresaris de la comarca del Bages. L'empresari Manel Rosell, que va ser president de la Cambra de Comerç de Manresa, i Òscar Pujol (representant de la família Pujol-Muntalà, que en aquells moments eren propietaris únics de les instal·lacions) van estar parlant seriosament de desenvolupar un model d'aeroport per al Bages a partir de les instal·lacions existents.

La voluntat de tenir un aeroport al Bages, el que la Generalitat va acabar definint com a aeroport corporatiu, també va néixer a la comarca. El successor de Rosell a la presidència de la Cambra, Pere Casals, també coneixia els projectes que es germinaven al despatx d'arquitectura Ubbu pensats per desenvolupar l'activitat d'aviació al Bages. Ell mateix va tenir la iniciativa de desenvolupar una anàlisi amb les possibilitats de negoci i de viabilitat de l'aeroport del Bages. Aquest document i les possibilitats d'invertir es van discutir al si de la Cambra, on també era present Òscar Pujol. Però aquells intents d'implicar els empresaris manresans en el projecte van fracassar.

Pujol, urgit ara pels problemes econòmics de la seva empresa i per la pressió que exercien els seus creditors, va veure possible fer un acord amb Bcn Sky Dive SL (empresa mercantil de SkyDiveBcn) i vendre el 50% de la titularitat del terreny i dels drets aeronàutics que té per poder mantenir la pista operativa.

El fracàs d'aquelles converses va fer que la Generalitat, que primer havia fet una aposta clara per la comarca del Bages, redireccionés el seu punt de mira cap a la comarca de l'Anoia. Aquí, l'aeròdrom d'Òdena, amb més limitacions tècniques que el del Bages, va obrir les portes a poder rebre l'anomenat aeroport corporatiu, pensat fonamentalment per descongestionar l'aeroport del Prat dels petits jets privats.