Cambra de Comerç
de Manresa

# RECULL DE PREMSA

## Del 22 al 28 de setembre del 2015

Elaborat per: catPress
serveis de comunicació

Manresainfo.cat
DIARI DIGITAL DEL BAGES

Economia | Redacció | Actualitzat el 22/09/2015 a les 23:03

# La Cambra prepara una missió comercial a Marroc i Algèria

*Es farà entre el 24 de novembre i l'1 de desembre i s'adreça a empreses de qualsevol sector*

La Cambra de Comerç de Manresa prepara una missió comercial per ajudar a les empreses del territori que vulguin obrir mercats al Marroc i Algèria. La missió consisteix en un viatge en grup, que es farà entre el 24 de novembre i l'1 de desembre, durant el qual les empreses podran reunir-se amb possibles clients, proveïdors o socis de cadascun d'aquests països. La Cambra, en col·laboració amb l'oficina d'ACCIÓ al Marroc i amb agents homologats pel Consell de Cambres a Algèria, és qui s'encarrega de confeccionar el programa de reunions individualitzat per a cada empresa en funció del seu sector i interessos. El termini per inscriure's a la missió s'acaba el proper 30 de setembre.

La missió comercial s'adreça a empreses de qualsevol sector, tot i que n'hi ha alguns que s'han fixat com a prioritaris per les oportunitats de negoci que ofereixen a la zona. Aquests són la construcció, obres públiques i infraestructures; les energies renovables; el material i maquinària industrial, material elèctric i electrònic; les TIC, informàtica, internet i telecomunicacions; els serveis i tecnologia de l'aigua; l'automoció i l'aeronàutica; i la logística.

La Cambra de Comerç de Manresa compta amb una àmplia experiència i coneixement de la zona, ja que els darrers anys hi ha organitzat missions comercials en diverses ocasions. Marroc i Algèria representen un motor important per al continent africà. Tots dos països es troben en un moment d'expansió i modernització, amb una gran varietat de sectors per poder-ne treure rendiment. L'estabilitat econòmica, la voluntat de potenciar les relacions amb les empreses espanyoles i l'experiència sobre el terreny d'algunes empreses de casa nostra són factors a favor de les empreses catalanes que vulguin fer negoci a la zona.

comunicacio@catpress.cat - 23/09/2015 08:04 - 178.23.208.155



# Espanya té el 20% de 'ni-ni' i 10 milions d'adults amb baixa comprensió lectora

▶ L'OCDE reclama millorar les competències dels alumnes d'ESO

**EFE** | MADRID

■ Espanya té el 20% de joves que ni estudien ni treballen i prop de 10 milions d'adults amb un baix nivell de rendiment en comprensió lectora o matemàtiques, segons l'Organització per a la Cooperació i el Desenvolupament Econòmic (OCDE). Les dades es recullen en l'informe «Estratègia de competències de l'OCDE: construint una estratègia de competències eficaç per a Espanya», presentat pels secretaris d'Estat d'Educació, Formació Professional i Universitats, Marcial Marín, i d'Ocupació, Juan Pablo Riesgo, i el director d'Educació i Competències de l'OCDE, Andreas Schleicher.

El document delimita 12 reptes en matèria d'habilitats, als quals s'enfronta Espanya per afavorir el creixement econòmic, la creació d'ocupació, l'augment de la productivitat i la millora de les condicions de vida, d'entre els quals l'OCDE destaca la necessitat de millorar les competències dels alumnes d'ensenyament obligatori, ja que s'ha registrat un augment en el nombre d'estudiants que completen els seus estudis d'ensenyament secundari superior, tot i que els índexs de repetició de curs, abandonament escolar prematur i finalització tardana dels estudis són «elevats i costosos». Garantir que els estudiants universitaris adquireixin un alt nivell de qualificació professional per integrar-se al mercat laboral és un altre dels reptes fixats per l'OCDE, atès que l'educació superior ha experimentat una expansió, però un gran nombre de titulats universitaris té dificultats per trobar feina.

**L'organisme internacional reclama a Espanya que millori la capacitació dels adults amb escassa qualificació**

L'OCDE subratlla també la importància de millorar la capacitació dels adults amb escassa qualificació, ja que dos terços d'aquests seguiran en el mercat laboral d'aquí a deu anys i un terç continuarà treballant d'aquí a vint. Una altra de les seves propostes està dirigida a treure les barreres a la contractació en un mercat de treball caracteritzat per les altes taxes d'atur, les baixes taxes d'ocupació i la dualitat.

## L'Oller del Mas obté el màxim reconeixement vinícola català

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ El vi Arnau Oller del celler Oller del Mas, de la DO Pla de Bages, és el cinquè Vi de Finca de Catalunya, la màxima distinció vinícola que atorga la Generalitat. Així ho va anunciar ahir Jordi Bort a la Fira de Vins i Caves de Catalunya, i avui s'oficialitzarà al Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya (DOGC).

Els vins sota la distinció de Vi de Finca han de ser elaborats únicament amb raïm procedent de la finca, que, gràcies al seu microclima i *terroir,* els confereix unes característiques qualitatives especials. El rendiment màxim admès per al raïm destinat a Vi de Finca ha de ser el 15% establert per la DO per a la resta de vins. A més, cal una trajectòria de qualitat de 10 anys com a mínim al mercat. Arnau Oller és un vi elaborat íntegrament amb merlot.

## La Cambra prepara una missió comercial al Marroc i Algèria

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ La Cambra de Comerç de Manresa prepara una missió comercial per ajudar les empreses del territori que vulguin obrir mercats al Marroc i Algèria. La missió consisteix en un viatge en grup, que es farà entre el 24 de novembre i l'1 de desembre, durant el qual les empreses podran reunir-se amb possibles clients, proveïdors o socis de cadascun d'aquests països. La Cambra, en col·laboració amb l'oficina d'ACCIÓ al Marroc i amb agents homologats pel Consell de Cambres a Algèria, és qui s'encarrega de confeccionar el programa de reunions individualitzat per a cada empresa en funció del seu sector i interessos. El termini per inscriure's a la missió s'acaba el proper 30 de setembre. La missió comercial s'adreça a empreses de qualsevol sector.

## ÍNDEXS BORSARIS

* Dades de la Borsa de Nova York a mitja sessió.

| Madrid IBEX 35 | Madrid GENERAL | València | Barcelona | Bilbao | Latibex | Euro Stoxx 50 P. VALORS | Nova York DOW JONES (*) | Londres FTSE 100 | Tòquio NIKKEI | Frankfurt DAX |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 9.550,20 | 965,68 | 1.163,22 | 767,05 | 1.574,40 | 1.176,10 | 3.076,05 | 16.253,24 | 5.935,84 | 18.070,21 | 9.570,66 |
| -306,60 (-3,11%) | -30,35 (-3,05%) | -39,49 (-3,28%) | -24,93 (-3,15%) | -50,48 (-3,11%) | -61,00 (-4,93%) | -108,67 (-3,41%) | -256,95 (-1,56%) | -172,87 (-2,83%) | FESTIVO | -377,85 (-3,80%) |

## L'Íbex cau per temor a una pujada dels tipus

**L'Íbex 35 va perdre el 3,11% en la sessió d'ahir, cosa que va portar el selectiu a allunyar-se de la cota psicològica dels 9.600 punts i a registrar el seu nivell més baix des del desembre del 2013. Des d'inici d'any, el selectiu ha perdut el 7,09%.**

Les principals places europees també van tancar la jornada amb «números vermells», llastades, especialment, per la crisi de Volkswagen i pels rumors sobre la pujada de tipus d'interès als Estats Units abans que acabi l'any. D'aquesta manera, Frankfurt va retallar el 3,80%; París, el 3,42%; i Londres, el 2,83%.

«El tancament dels principals índexs, pràcticament en els mínims de la jornada, i per sota del tancament del 24 d'agost passat (*black monday*), suposa donar per conclòs l'intent de rebot obert des de final d'agost fins a mitjan setembre», va advertir l'estrateg de mercats d'IG Daniel Pingarrón.

Al mercat de deute, la prima de risc es va col·locar en 136 punts bàsics, amb la rendibilitat del bo a deu anys en l'1,954%. L'euro es va intercanviar a 1,1143 dòlars.

Acerinox va esdevenir el «fanalet vermell» de la sessió, amb una caiguda del 8,58%, fins als 8,246 euros, a causa del canvi de previsions de la seva competidora Outokumpu, que va anunciar que incomplirà les seves previsions de resultats en el tercer trimestre a causa del pitjor comportament dels enviaments i de la debilitat del preu del níquel.

En aquest context, el departament d'anàlisi de Bankinter va modificar la recomanació de la companyia de comprar a neutral.

Després d'Acerinox, Abengoa es va consolidar com el segon pitjor valor de l'Íbex, ja que va registrar un retrocés del 7,64%, seguida d'Arcelor Mittal (-6,06%), Sacyr (-5,53%) i OHL (-5,4%). Cap d'aquests valors va aconseguir esquivar el negatiu. Els *blue ships* també van registrar importants retrocessos, que en aquest cas van oscil·lar entre l'1,7% d'Iberdrola i el 4,9% de Repsol. Santander es va deixar el 3,58%; Telefónica, el 3,09%; Inditex, el 2,9%; BBVA, el 2,87%; i Endesa va retrocedir l'1,92%.

L'analista d'XTB Javier Urones va explicar que la sessió va ser una de les pitjors de l'any per a l'Íbex, a causa, d'una banda, de la crisi de Volkswagen als EUA, i, de l'altra, de «la tensa espera» pels comicis catalans.

## IBEX 35

| TÍTOL | TANCAM | DIF. (%) | MÀXIM | MÍNIM | VOLUM | MÀX. 12M | MÍN. 12M |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Abengoa B | 0,773 | -7,65 | 0,874 | 0,723 | 31.124.672 | 4,239 | 0,700 |
| Abertis | 13,820 | -2,74 | 14,215 | 13,805 | 38.720.053 | 16,866 | 12,565 |
| Acciona | 64,520 | -3,77 | 66,980 | 64,110 | 13.708.965 | 75,370 | 45,789 |
| Acerinox | 8,246 | -8,58 | 8,830 | 8,211 | 37.341.532 | 16,285 | 8,211 |
| ACS | 26,660 | -3,48 | 27,655 | 26,555 | 21.404.103 | 33,600 | 24,744 |
| Aena | 99,100 | -1,93 | 101,000 | 97,850 | 38.999.592 | 108,300 | 65,000 |
| Amadeus | 36,455 | -2,47 | 37,550 | 36,190 | 45.932.831 | 42,425 | 24,745 |
| ArcelorMittal | 5,457 | -6,06 | 5,764 | 5,410 | 11.481.538 | 11,183 | 5,410 |
| Banco Popular | 3,359 | -2,92 | 3,467 | 3,320 | 37.619.398 | 5,107 | 3,320 |
| Banco Sabadell | 1,709 | -2,68 | 1,756 | 1,683 | 55.890.333 | 2,384 | 1,652 |
| Bankia | 1,095 | -1,88 | 1,120 | 1,077 | 22.252.623 | 1,495 | 0,990 |
| Bankinter | 6,500 | -1,86 | 6,654 | 6,425 | 20.600.990 | 7,400 | 5,740 |
| BBVA | 7,502 | -2,87 | 7,724 | 7,457 | 253.611.527 | 9,688 | 7,047 |
| Caixabank | 3,515 | -3,14 | 3,636 | 3,503 | 47.239.571 | 4,730 | 3,503 |
| Dia | 5,278 | -2,37 | 5,407 | 5,265 | 25.397.918 | 7,487 | 4,356 |
| Enagas | 24,765 | -2,65 | 25,410 | 24,725 | 21.932.091 | 27,760 | 22,027 |
| Endesa | 19,160 | -1,92 | 19,545 | 19,055 | 35.382.482 | 19,775 | 12,993 |
| FCC | 7,207 | -4,45 | 7,549 | 7,145 | 6.452.035 | 13,475 | 6,910 |
| Ferrovial | 21,445 | -2,28 | 21,945 | 21,340 | 48.028.822 | 22,365 | 13,405 |
| Gamesa | 11,700 | -4,84 | 12,330 | 11,650 | 24.528.413 | 16,740 | 6,406 |
| Gas Natural | 17,445 | -3,80 | 18,085 | 17,410 | 30.853.923 | 22,413 | 16,920 |
| Grifols | 38,285 | -4,65 | 39,875 | 38,180 | 39.063.471 | 42,545 | 27,480 |
| IAG | 7,819 | -5,11 | 8,254 | 7,817 | 46.370.587 | 8,560 | 4,001 |
| Iberdrola | 5,817 | -1,76 | 5,917 | 5,782 | 127.190.743 | 6,494 | 4,885 |
| Inditex | 29,375 | -2,97 | 30,380 | 29,240 | 104.198.361 | 32,540 | 18,909 |
| Indra | 9,380 | -4,32 | 9,832 | 9,377 | 6.936.597 | 11,525 | 7,460 |
| Mapfre | 2,401 | -3,15 | 2,486 | 2,401 | 12.038.791 | 3,527 | 2,288 |
| Mediaset | 9,900 | -3,32 | 10,240 | 9,887 | 10.248.051 | 13,195 | 7,971 |
| OHL | 12,175 | -5,40 | 13,000 | 12,110 | 6.323.937 | 27,313 | 11,675 |
| REC | 71,560 | -2,77 | 73,340 | 71,130 | 35.088.017 | 76,811 | 58,325 |
| Repsol | 10,190 | -4,90 | 10,750 | 10,185 | 148.375.133 | 18,214 | 10,185 |
| Sacyr | 2,031 | -5,53 | 2,148 | 2,022 | 19.535.220 | 4,167 | 2,022 |
| Santander | 4,872 | -3,58 | 5,077 | 4,863 | 311.430.882 | 7,220 | 4,863 |
| T Reunidas | 41,550 | -1,25 | 42,180 | 41,220 | 15.050.510 | 47,650 | 32,176 |
| Telefónica | 10,950 | -3,10 | 11,300 | 10,920 | 291.302.667 | 14,305 | 10,044 |

### Els més contractats

| | ANTERIOR | TANCAMENT | DIF. | EFECT. |
|---|---|---|---|---|
| Santander | 5,053 | 4,872 | -3,58 | 311.430.882 |
| Telefónica | 11,300 | 10,950 | -3,10 | 291.302.667 |
| BBVA | 7,724 | 7,502 | -2,87 | 253.611.527 |
| Repsol | 10,715 | 10,190 | -4,90 | 148.375.133 |

### Els que més pugen

| | ANTERIOR | TANCAMENT | DIF. | EFECT. |
|---|---|---|---|---|
| T Reunidas | 42,075 | 41,550 | -1,25 | 15.050.510 |
| Iberdrola | 5,921 | 5,817 | -1,76 | 127.190.743 |
| Bankinter | 6,623 | 6,500 | -1,86 | 20.600.990 |
| Bankia | 1,116 | 1,095 | -1,88 | 22.252.623 |

### Els que més baixen

| | ANTERIOR | TANCAMENT | DIF. | EFECT. |
|---|---|---|---|---|
| Abengoa "B" | 0,837 | 0,773 | -7,65 | 31.124.672 |
| ArcelorMittal | 5,809 | 5,457 | -6,06 | 11.481.538 |
| Sacyr | 2,150 | 2,031 | -5,53 | 19.535.220 |
| OHL | 12,870 | 12,175 | -5,40 | 6.323.937 |

## BORSA BARCELONA — Renda variable

La setmana

| | PREU | DIF | MÀX. 12M | MÍN. 12M |
|---|---|---|---|---|
| AYCO | 0.210 | 0.00 | 0.210 | 0.210 |
| B. BILBAINAS | 6.500 | 0.00 | 7.178 | 6.020 |
| CARTERA REA | 1.950 | 0.00 | 2.120 | 1.620 |
| CEVASA | 105.000 | 0.00 | 128.153 | 93.794 |
| CIRCULO V.M. | 6.120 | 0.00 | 0.000 | 0.000 |
| CLH S/D | 39.000 | 0.00 | 40.331 | 30.054 |
| D.E.ANCLAJES | 12.500 | 0.00 | 12.500 | 12.500 |
| FINANZAS | 39.950 | 0.00 | 39.950 | 39.950 |
| HULLERA V.L. | 0.360 | 0.00 | 0.550 | 0.360 |
| IN.M.BARCINO | 1.200 | 0.00 | 1.340 | 1.200 |
| INVERFIATC | 0.380 | 0.00 | 0.460 | 0.204 |
| LIBERTAS 7 | 2.200 | 0.00 | 2.350 | 2.010 |
| LIWE ESP. | 11.000 | 0.00 | 11.000 | 10.000 |
| MOLINS | 9.350 | -0.32 | 10.879 | 7.221 |
| U.EUROPEA I. | 2.040 | 0.00 | 3.795 | 1.985 |
| URBAR | 0.600 | 0.00 | 0.690 | 0.390 |

### Tipus hipotecaris

| | | | |
|---|---|---|---|
| Mibor | 0,161 | IRS | 0,395 |
| Euríbor | 0,161 | IRPH Conjunt Entitats | 2,152 |

### Divises

EQUIVALÈNCIES D'UN EURO

| | | | |
|---|---|---|---|
| 1,112 | Dòlars EUA | 1,083 | Francs suïssos |
| 0,724 | Lliures esterlines | 133,481 | Iens japonesos |

### Metalls

| MERCAT | UNITAT | PREU | ANTERIOR |
|---|---|---|---|
| Or Londres | Dòlars/unça | 1129,300 | 1136,850 |
| Plata Londres | Dòlars/unça | 14,940 | 15,180 |

BancaMarch
Fer créixer, seguir creixent
COINVERTIR
ÉS CRÉIXER JUNTS
Quan invertim conjuntament amb els nostres clients, compartim l'experiència i el coneixement.
Els germans Lumière van aconseguir inventar el cinematògraf perquè l'un invertia en l'altre.

¿En la ciudad? ¿El campo? ¿O la playa? SÍ
Entra. Estás en tu casa.



privalia NIXON ¡Y TODAS TUS MARCAS FAVORITAS! -70% COMPRA YA >



# La Cambra prepara una missió comercial al Marroc i Algèria

23.09.2015 | 00:00

**REDACCIÓ | MANRESA** La Cambra de Comerç de Manresa prepara una missió comercial per ajudar les empreses del territori que vulguin obrir mercats al Marroc i Algèria. La missió consisteix en un viatge en grup, que es farà entre el 24 de novembre i l'1 de desembre, durant el qual les empreses podran reunir-se amb possibles clients, proveïdors o socis de cadascun d'aquests països. La Cambra, en col·laboració amb l'oficina d'ACCIÓ al Marroc i amb agents homologats pel Consell de Cambres a Algèria, és qui s'encarrega de confeccionar el programa de reunions individualitzat per a cada empresa en funció del seu sector i interessos. El termini per inscriure's a la missió s'acaba el proper 30 de setembre. La missió comercial s'adreça a empreses de qualsevol sector.

Compartir a Facebook Compartir a Twitter

Publicidad

**Sage X3**
Mucho más que un ERP. Rápido de implementar, sencillo de gestionar y fácil de usar

**Vinos al mejor precio**
Compra tus vinos en venta privada a precio de bodega. 10€ de descuento en tu primer pedido

**Nuevo Fiat 500L**
Para ti y toda tu familia desde 10.990€
www.fiat.es

ESTRATEGIAS de inversion.com
Si eres accionista de Telefónica, Repsol, BBVA, Iberdrola, Santander... Deberías ver esto

| IBEX35 | NASDAQ | DOW JONES |
|---|---|---|
| Últ. | Dif. | Dif.% |
| 9.526,70 | -23,50 | -0,25% |

Més Informació >>

X
www.udl.cat
UNIVERSITAT DE LLEIDA
FORMACIÓ OBERTA AL MÓN

Notícies d'empresa

Cursos gratuïts de borsa a Manresa per aprendre a invertir:

Cursos gratuïts de borsa a Manresa

comunicacio@catpress.cat - 24/09/2015 08:25 - 178.23.208.155



**PATRIMONI** Els primers mesos del 2016 se signarà la renovació per a l'any vinent del conveni a quatre bandes -Generalitat, Diputació, Ajuntament i bisbat- per a la restauració de la basílica de la Seu de Manresa. A manca de la confirmació oficial, la previsió és que suposi una inversió de 240.000 euros, igual que la del 2014 i la del 2015

# Les institucions acorden una nova injecció de 240.000 euros a la Seu

▶ La previsió és signar la pròrroga del conveni per al 2016 els primers mesos de l'any vinent

**REDACCIÓ/G. C.** | MANRESA

■ «Els primers mesos de l'any» vinent, segons informació del bisbat de Vic, se signarà la pròrroga del conveni a quatre bandes per a la restauració de la Seu corresponent al 2016. Serà la darrera, ja que aquest conveni és per al 2014, el 2015 i el 2016. Segons ha pogut saber **Regió7**, serà una nova injecció de 240.000 euros per fer obres al temple. És la mateixa quantitat que s'hi ha destinat en les anualitats del 2014 i del 2015.

Quan es va signar el conveni a quatre bandes, es va decidir que fos per a tres anys, però que s'aniria renovant any rere any, de manera que la quantitat aportada per les institucions pogués canviar. El que es va dir aleshores és que seria de 60.000 euros per cap o superior, però no inferior. Com que no s'ha confirmat oficialment l'aportació per al 2016, aquesta xifra s'haurà mantingut en els 240.000 euros en cadascuna de les tres anualitats.

De les obres que s'estan portant a terme des del mes de juliol passat a la façana sud de la Seu, que inclouen un contrafort sencer i un fins a la primera coberta, inclosa tota l'ornamentació, «se n'ha executat el 40%, i la resta és previst que s'acabi a final del mes d'octubre», ha informat el bisbat.

Representants de l'Ajuntament de Manresa, del bisbat, de la Diputació de Barcelona i de la Generalitat de Catalunya han fet una visita d'obres aquest dimarts a la Seu en el marc d'una reunió per al seguiment del conveni existent entre les quatre institucions.

A la reunió hi han assistit el vicari general de la Diòcesi de Vic, David Compte; el regidor de Cultura de l'Ajuntament, Joan Calmet; la directora dels Serveis de Suport a la Coordinació General de l'Àrea de Presidència de la Diputació, Nico Pérez; l'arquitecta dels Serveis Territorials de Cultura de la Catalunya Central de la Generalitat, Cristina Esteban; i el vicari de la parròquia de la Seu, acompanyats dels tècnics responsables de l'obra i tècnics de les institucions.

L'arquitecte director de la restauració, Francesc Xavier Asarta, i l'arquitecte tècnic, Jaume Soldevila, els van fer les explicacions.

BV

Representants de les institucions i tècnics en la visita d'obres que han fet aquesta setmana a la Seu

BV

Una de les gàrgoles que s'han hagut de fer noves de trinca

# Exigeixen millorar la senyalització dels accessos del tram desdoblat de la C-55

▶ La federació de barris i la Plataforma No Més Morts a la C-55 lamenten la darrera mort en aquesta carretera

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ «Demanem al Servei Català de Trànsit i a la Conselleria de Territori i Sostenibilitat de la Generalitat la imminent revisió i actuació de millora de la senyalització horitzontal i vertical que comprenen tots els accessos del tram recentment desdoblat de la C-55 al seu pas per Manresa per garantir la màxima seguretat». És l'exigència que fan la Federació d'Associacions de Veïns de Manresa i la Plataforma Ciutadana No Més Morts a la C-55 davant el darrer accident mortal produït a la C-55, alhora que han expressat la seva «tristesa» i han donat el condol a la família i amics del finat.

La federació i la plataforma comuniquen que «no efectuarem cap tall de carretera com hem fet habitualment en cada sinistre mortal que s'ha produït en aquesta via. Considerem que les circumstàncies del darrer accident han estat diferents, malgrat que també és cert que una sèrie de factors haurien pogut propiciar probablement aquest fet amb el trist desenllaç final». Es refereixen al fet que la persona accidentada va entrar en sentit contrari a la variant.

Alhora, «volem deixar palesa la nostra rotunda indignació, i denunciem la nul·la sensibilitat dels organismes oficials competents a l'hora d'aixecar el peatge de la C-16 per facilitar la mobilitat dels centenars de vehicles atrapats en la retenció originada pel tall de la via de diversos quilòmetres. Trobem del tot inadequada la decisió de desviar el trànsit per l'interior de Manresa, alterar, així, la vida quotidiana, provocar el col·lapse de la ciutat i fer acabar la paciència dels conductors». Recorden que «darrerament s'han produït dos casos més de vehicles atrapats per llargues retencions amb la negació d'aixecar barreres»; un, el 10 de setembre, i l'altre, el dia 18.

# La Politècnica presenta un nou postgrau en un acte a la Cambra

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ La UPC de Manresa impartirà el proper curs el nou Postgrau Engiplant, centrat en l'Organització i Gestió de Plantes Industrials.

La presentació d'aquesta nova oferta formativa de la UPC tindrà lloc el 6 d'octubre en un acte a la Cambra de Comerç de Manresa, a les 9 del matí, en el qual intervindran Benjamín Suárez Arroyo, doctor Enginyer de Camins, Canals i Ports de la UPC, i director de la Fundació Politècnica de Catalunya; i Lluís Cuatrecasas Arbós, Enginyer Industrial, Catedràtic de la UPC i President de l'Institut Lean Management d'Espanya.

## Breus

CICLES

### La xerrada d'avui de l'Ignàgora s'ha suspès

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ La xerrada sobre la presència dels jesuïtes a Manresa i a Catalunya des dels dies de sant Ignasi fins a Carles III s'ha suspès sense data. Segons van informar ahir fonts de la Fundació Cova Sant Ignasi Manresa, la ponència a càrrec del jesuïta Ignasi Vila, que s'havia programat a les 8 del vespre al Centre Internacional d'Espiritualitat Ignasiana, s'ha hagut de suspendre per la indisposició del conferenciant. La xerrada forma part del cicle Ignàgora, que justament estrenava avui la seva segona edició.

EQUIPAMENTS

### El Kursaal incorpora un aparell desfibril·lador

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ El Kursaal ja té instal·lat al vestíbul del teatre un desfibril·lador portàtil semiautomàtic per a casos d'urgències sanitàries relacionades amb problemes cardiovasculars. La vintena de treballadors del Kursaal i del restaurant del teatre han rebut formació per conèixer com funciona l'aparell, i els empleats del teatre també han rebut formació en primers auxilis i prevenció d'incendis. El desfibril·lador pot ser utilitzat per qualsevol persona, ja que va marcant els passos a fer.

FORMACIÓ

### Curs sobre les plagues i malalties de l'hort

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ L'associació L'Era iniciarà el dimecres 7 d'octubre, de 4 a 8 de la tarda, el curs «Plagues i malalties de l'hort ecològic», que es farà setmanalment fins al 28 del mateix mes a les instal·lacions de l'Escola Agrària de Manresa. El curs forma part de l'oferta Aules de Cultura de l'Ajuntament i costa 99 euros, amb descomptes especials per a casos concrets. Les inscripcions s'han de fer a *www.associaciolera.org*, al 93 878 70 35 i al correu *neus@associaciolera.org*.

ENTITATS

### El Casal de Gent Gran obre curs amb Davins

**REDACCIÓ** | MANRESA

■ El regidor de Gent Gran de l'Ajuntament, Miquel Davins, va assistir a la inauguració del curs acadèmic 2015-2016 del Casal de la Gent Gran de Manresa, celebrat recentment. En la seva intervenció, va felicitar la junta del casal per la seva implicació i l'elevada quantitat de cursos que ofereixen, que començaran l'1 d'octubre; i els usuaris, per la seva participació.

Protege lo que más quieres con la mejor Alarma



privalia NIXON ¡Y TODAS TUS MARCAS FAVORITAS! -70% COMPRA YA >



# La Politècnica presenta un nou postgrau en un acte a la Cambra

24.09.2015 | 00:00

**REDACCIÓMANRESA** La UPC de Manresa impartirà el proper curs el nou Postgrau Engiplant, centrat en l'Organització i Gestió de Plantes Industrials.
La presentació d'aquesta nova oferta formativa de la UPC tindrà lloc el 6 d'octubre en un acte a la Cambra de Comerç de Manresa, a les 9 del matí, en el qual intervindran Benjamín Suárez Arroyo, doctor Enginyer de Camins, Canals i Ports de la UPC, i director de la Fundació Politècnica de Catalunya; i Lluís Cuatrecasas Arbós, Enginyer Industrial, Catedràtic de la UPC i President de l'Institut Lean Management d'Espanya.

Compartir a Facebook Compartir a Twitter

Publicidad

**Jeep Grand Cherokee**
Por 450€/mes y 3 años de garantía y mantenimiento
**www.jeep.es**

**Vinos al mejor precio**
Compra tus vinos en venta privada a precio de bodega. 10€ de descuento en tu primer pedido
**www.bodeboca.com**

**¿Pensando en vacaciones?**
Elige tu destino y encuentra las mejores ofertas de Vuelos en KAYAK. ¡Busca ya tu billete!
**www.kayak.es**

MÀSTERS 2015-2016 Universitat de Lleida

FREENDS FREEDAY STRØIKA ‹ FOOD AND PARTY › SUPERCOMPUTER +DECKART +*D DV 25 SET - 22:00H ANT 10E ' TAQ 12E

## Manresa

Una de les gàrgoles que s'han hagut de fer noves de trinca

### Les institucions acorden una nova injecció de 240.000 euros a la Seu

Comentar

La previsió és signar la pròrroga del conveni per al 2016 els primers mesos de l'any vinent

**El parc infantil dels Dipòsits Vells fa 14 mesos que té el tobogan cremat i foradat**
La cinta i les tanques que impedien l'accés al joc han desaparegut

lineadirecta.com
TE OFRECEMOS UN TODO RIESGO A PRECIO DE TERCEROS

## Cartellera de cine

**Bages Centre**
Consulta les pel·lícules i els horaris que es projecten a Manresa.

La cadena de plats cuinats ha inaugurat l'ampliació de la planta del Bages

# Home Meal inverteix 6 milions a Sant Vicenç

**TRES VEGADES MÉS.** L'ampliació permet triplicar la capacitat de les cuines

Redacció
Manresa

La cadena de plats cuinats Home Meal ha inaugurat l'ampliació i reindustrialització de la seva planta de Sant Vicenç de Castellet on s'elaboren diàriament els plats per emportar-se que es comercialitzen a 130 establiments de Nostrum d'arreu de l'Estat i també del sud de França. Les noves instal·lacions han representat un cost superior als sis milions d'euros i permetran triplicar la capacitat de les cuines, tal com s'ha explicat en l'acte que ha presidit el Conseller d'Empresa i Ocupació de la Generalitat, Felip Puig. Després de la descoberta de la placa commemorativa i dels parlaments que han fet l'alcalde de Sant Vicenç de Castellet, Joan Torres, el conseller i el principal promotor de Nostrum, Quirze Salomó, els convidats han pogut realitzar una visita guiada a la planta de Nostrum.

L'ampliació de l'empresa suposarà a la llarga la creació de nous llocs de treball sense que de moment es puguin quantificar. I és que l'objectiu de Nostrum és anar cobrint etapes sense plantejar-se cap límit. Les seccions que creixen més a la remodelada planta Home Meal són les que corresponen a pasta i a la de fregits, que poden incrementar fins a deu vegades més la seva capacitat.

CESC

Els convidats a la inauguració van visitar les instal·lacions

Es va fer la tarda de dissabte 19, a Sant Domènec

# Els productes del Geoparc surten al carrer amb èxit

ARXIU

La primera experiència de la Fira del Geoparc va tenir bona acollida

Els productes agroalimentaris del territori del Geoparc van sortir al carrer aquest dissabte a Manresa. La plaça de Sant Domènec va ser l'escenari de la primera Fira Gastronòmica del Geoparc amb una oferta àmplia de pa, làctics, mel, productes de l'horta, embotits i vins. Tot i que la fira només es va muntar per unes hores, tota la tarda a partir de les 4, el públic va tenir l'oportunitat de conèixer les varietats agroalimentàries del Bages, el Moianès i Collbató, que configuren el territori del Geoparc. Van ser 16 dels 17 expositors anunciats.

Els paradistes formen part del projecte Rebost del Bages, liderat pel Consell Comarcal del Bages, que vol contribuir a impulsar la producció agroalimentària de qualitat, donar a conèixer les elaboracions artesanes i promocionar la recuperació de varietats tradicionals locals. La fira també va incloure degustacions a un preu atractiu d'un euro perquè el públic pogués tastar els productes exposats.

La Fira Ecoviure serà l'escenari on es presentarà el nou projecte

# El tèxtil sostenible tindrà un espai a Ecoviure amb el projecte Cotó Roig

El projecte Cotó Roig sorgeig de la preocupació pel tèxtil sostenible

Redacció
Manresa

El tèxtil sostenible es mostrarà enguany a Ecoviure i un dels projectes que hi tindrà un pes destacat és el de Cotó Roig, la iniciativa de dues dones del Bages per oferir al mercat teixits de cotó de proximitat i de producció integrada.

Àngels Perramon i Rosa Escalé van emprendre fa un any un camí per obtenir una primera collita de 1.000 quilos de cotó d'una cooperativa d'Andalusia, que s'ha filat i teixit al Bages i que ja ha estat utilitzat per artesans, dissenyadors i petits productors tèxtils per elaborar els seus productes.

A la propera edició d'Ecoviure es podrà conèixer com ha estat aquest procés per anar fins a l'origen de la producció tèxtil, a l'agricultor que cultiva la planta de cotó i com es fa la transformació de la matèria primera fins a obtenir el producte final que arriba al consumidor. Per aquest motiu, s'exposaran algunes de les peces ja acabades, fetes amb el cotó de Cotó Roig i que han estat elaborades per dissenyadors i artesans reconeguts.

El projecte de Cotó Roig sorgeix de la preocupació per una indústria tèxtil sostenible. La iniciativa, que ha tingut molt bona acollida, va ésser possible gràcies a una campanya de micromecenatge.

El curs començarà el proper mes d'Octubre

# Curs d'administratius de comerç exterior

ARXIU

La iniciativa forma part del projecte Ocupació al Bages

Proporcionar a les empreses del sector auxiliar de l'automoció de la comarca del Bages els professionals adequats per dur a terme tasques administratives relacionades amb el comerç internacional. Aquest és l'objectiu del curs que farà la Cambra aquest proper mes d'octubre i que forma part del projecte Ocupació al Bages Industrial, promogut per l'Ajuntament de Manresa i la Diputació de Barcelona. Es tracta d'una proposta formativa amb una doble missió: d'una banda, promoure l'ocupabilitat al sector de la indústria de persones que actualment estan a l'atur; i, de l'altra, impulsar la internacionalització de les empreses auxiliars de l'automòbil de la comarca amb la incorporació de personal qualificat i especialista en comerç exterior.

El curs és gratuït i té un total de 100 hores lectives.

BancaMarch
banqueros desde 1926
A Manresa, Passeig Pere III 14 2
Telèfon: 938724632
Síganos
BEST ASSET & WEALTH MANAGEMENT / SPAIN
IAIR Awards 2013 WINNER
BEST PRIVATE BANK FOR SUSTAINABLE GROWTH / EUROPE
WORLD FINANCE 2010 2011 2012 2013
BEST PRIVATE BANK SPAIN
NEW EUROPE AWARDS 2012
BEST ASSET MANAGEMENT BANK SPAIN

EL 7manari digital
l'informatiu diari de les comarques centrals

| 28 de setembre de 2015 |



**Bages** 26/09/2015

# Continua oberta la inscripció del curs per a joves que vulguin trobar feina al sector del comerç

Començarà el dia 1 d'octubre amb l'objectiu que els participants s'incorporin al mercat de treball la propera campanya de Nadal.

De: Redacció

La Cambra de Comerç de Manresa manté oberta la inscripció del curs adreçat a joves sense feina que vulguin treballar al sector del comerç. Es tracta d'una proposta inclosa al Programa Integral de Qualificació i Ocupació (PICE), que és gratuïta per a joves de fins a 30 anys que no tinguin feina ni estiguin estudiant. L'objectiu del curs, que començarà l'1 d'octubre, és que els participants puguin incorporar-se en empreses del sector comercial la propera campanya de Nadal.

Dins dels continguts del curs hi ha una part de formació troncal pensada per oferir uns coneixements bàsics i necessaris a l'hora de trobar feina, vàlids per a tothom independentment de la seva experiència laboral i estudis previs. La formació troncal inclou formació en TIC, en ocupabilitat i habilitats socials i en anglès. La segona part del curs és la formació específica per al lloc de treball, i que en aquest cas serà un curs de qualitat en el servei i l'atenció al client al comerç. Seran 60 hores en què els alumnes aprendran a relacionar-se amb els clients i a utilitzar tècniques per comunicar-se eficientment amb ells i fidelitzar-los.

Un cop finalitzat el programa formatiu, els participants entraran a formar part d'una borsa de treball que es posarà a disposició de les empreses del territori que necessitin contractar nous treballadors. A més, el programa PICE ofereix incentius a les empreses que contractin aquests joves.
Per a més informació i inscripcions, es pot trucar al telèfon 93 872 42 22 o bé enviar un correu electrònic a pice@cambramanresa.org.

Imprimir | Enviar per email

M'agrada Sigues el primer dels teus amics a qui li agrada.

Escriu la teva opinio

Nom:

Opinió:

Escriu el resultat de 3+2 (en xifra):

Enviar opinió

Tweets

suriaocupacio @suriaocupacio 29m
#ADMINISTRATIU/VA #Manresa #Bages #feina: infojobs.net/manresa/admini... #empleo
Show Summary

suriaocupacio @suriaocupacio 30m
Tècnic de selecció #Manresa #Bages #feina: infojobs.net/manresa/tecnic... #empleo
Show Summary

suriaocupacio @suriaocupacio 36m
TeixidoR/a Ordidor/a #Manresa #Bages #feina: infojobs.net/manresa/teixid... #empleo
Show Summary

Jordi Preñanosa 23h

Compose new Tweet...

comunicacio@catpress.cat - 27/09/2015 18:54 - 37.15.171.120



# INTERACTUANT CAP A LA CUSTOMITZACIÓ

*«Les relacions entre consumidors i detallistes es defineixen en un nou marc d'interacció virtual que coexisteix amb el marc tradicional de les relacions d'intercanvi clàssiques en el que podríem definir com a entorns físics tradicionals»*

TRIBUNA UNIVERSITÀRIA

**Joan Morales**
PROFESSOR COL·LABORADOR DELS ESTUDIS D'EMPRESA DEL CAMPUS MANRESA DE LA UVIC-UCC

Internet s'ha convertit en l'actualitat en un canal de compra amb un potencial de creixement substancial. Un canal de compra amb unes regles pròpies. En aquest context, i si bé la majoria dels plantejaments, conceptes, processos i teories del comportament del consumidor poden aplicar-se a aquest nou marc de comunicació i interacció, resulta evident que es fa necessari adaptar-los i referir-los a les condicions i particularitats que es donen de forma específica en aquest nou marc d'interacció virtual. De fet, són molts els investigadors que reclamen la necessitat de revaluar els paradigmes i teories del màrqueting a fi d'adaptar-los al nou canal de compra.

És precisament aquesta idiosincràsia dels processos de decisió de compra que duen a terme els usuaris en relació amb els mercats electrònics de consum respecte als que s'han estudiat amb relació a la compra tradicional, el que fa que els investigadors reclamin un estudi diferencial del nou canal de compra. D'aquí que realitzar transaccions comercials en línia suposi un canvi implícit en la manera de comercialització, representa un canvi qualitatiu i potencial en la manera com la gent du a terme les seves compres, a més d'un canvi estructural en la concepció tant pel que fa als béns de consum com en la mateixa concepció de les empreses detallistes. Un canal que es caracteritza per un elevat grau d'interactivitat en relació amb els seus usuaris i que permet una comunicació bidireccional constant entre l'emissor i el receptor; una comunicació generada a partir de sistemes com el correu electrònic, les converses interactives (xats o fòrums) i on un elevat nombre de participants pot comunicar-se de manera simultània.

És precisament aquesta interactivitat la que permet de forma contínua capturar la qualitat dels productes i/o serveis de manera bidireccional a partir de la informació obtinguda de les dues parts que intervenen en el procés (consumidor-venedor, detallista-majorista, majorista-consumidor, etc.).

Les dimensions bàsiques d'aquesta interactivitat serien dues: la possibilitat de respondre de forma immediata (feedback immediat) i la contingència continguda en la resposta (entesa com la capacitat per respondre de forma específica i diferencial en funció del missatge emès o rebut per una de les dues parts). Així doncs, les relacions entre consumidors i detallistes es defineixen en un nou marc d'interacció virtual que coexisteix amb el marc tradicional de les relacions d'intercanvi clàssiques en el que podríem definir com a entorns físics tradicionals. D'aquí que l'aparició del comerç electrònic estigui alterant de manera rellevant els hàbits de compra dels consumidors en els últims anys repercutint i modificant la seva relació amb els establiments comercials convencionals. D'aquí la importància que ha de jugar cada vegada més en l'elaboració i creació de nous productes la informació provinent del mercat. Una tendència orientada cap a la customització. Una tendència que no ha fet més que començar.

C. B.

**La compra digital, una gran opció de futur**

# LA DIGNITAT D'UN PAÍS PETIT

*«Quan una gran part de la població vol marxar, no hi ha més sortida que comptar si el desig és majoritari o no»*

LLETRES DE CANVI

**Pere Casals**
PRESIDENT DE LA CAMBRA DE COMERÇ DE MANRESA

Catalunya ha estat sempre un país petit, de governs amb poc poder. Fins i tot els nostres reis més enaltits havien de negociar amb els nobles per tal que els deixessin soldats, a canvi de repartir-se els guanys de les guerres. De fet, fins i tot el títol reial l'adquirien per l'aliança amb altres territoris que el duien implícit, Catalunya no era corona. Som un poble de barreja i mestissatge, punt de pas estratègic del qual fins ara n'hem tret poc partit.

Tampoc no tenim matèries primeres abundants, ni una genuïna història colonial que ens nodrís fàcilment de riqueses. Ni tan sols hem estat una gran potència com a mercaders. Certament, en algun moment vam tenir una flota naval temuda, però més per guerrejar que per comerciar. Fins i tot tenim una terra pobra en nutrients i un clima ben complex, que ens limiten la productivitat agrícola i ramadera. Però amb imaginació, esforç i figures com la de l'hereu o la masoveria, hem pogut tirar endavant.

Tot això ha marcat un caràcter particular. No som humanament diferents, però sí culturalment, i de ben segur la nostra història de derrotes i d'irrellevància a l'hora de repartir el pastís entre les grans potències ens ha modelat la forma de ser. En determinats moments s'ha volgut fer minvar la nostra llengua, allò que en realitat singularitza la nostra cultura.

No som una societat homogènia. Hi ha rics i pobres, terratinents, propietaris de grans capitals i, sobretot, una classe mitjana que ara està en un cert retrocés, però que durant molt temps ha integrat tant petits empresaris com assalariats.

Hem tingut algunes dècades pròsperes per a molta gent, en què petits empresaris i treballadors han aconseguit fer-se un forat al món creant un teixit de PIMES cada cop més competitives i dinàmiques, amb certes dificultats per cooperar entre elles per la lluita incansable dels seus impulsors que es resisteixen a perdre'n el control. Noves generacions amb més preparació teòrica i més viatjades ajudaran a situar-nos en aquest món complex. Aquest poble sorrut i pencaire també és generós, tant en l'àmbit de la redistribució fiscal com pel que fa a exemples continus d'implicació de la gent en tasques de voluntariat.

Però quan uns irresponsables decideixen passar el ribot a les nostres aspiracions consensuades i en fan befa, determinen que la nostra llengua fa nosa, que l'esforç fiscal s'ha d'esprémer més enllà del respecte a l'ordinalitat, i responen a la queixa menystenint-la i amb desinformació, molta gent se n'atipa. I no saben com reaccionar quan responem amb alegria que ja n'hi ha prou, que cal preguntar a la gent què vol fer i amb qui vol continuar el viatge.

Òbviament el que cal és una solució política, però de política en majúscules. I sobretot tenir clar que, quan una gran part de la població vol marxar, no hi ha més sortida que comptar si el desig és majoritari o no. Prohibir preguntar-ho és la solució més absurda que se'ls pot acudir. I si no es vol que marxi ningú, cal engrescar a quedar-se amb propostes atractives. Arriba un moment que la por al desconegut deixa de fer efecte. Sigui quin sigui el resultat d'avui, encara que no hi hagués majories clares, si es constata una demanda considerable de canvi, caldrà resoldre el dilema amb una consulta homologable, amb alternatives clarament especificades, altrament el problema no s'esvairà ni amb lleis ni amb repressió. Algú ho hauria d'entendre, som al segle XXI.

ARXIU/MIREIA ARSO

**Electors votant en les darreres eleccions autonòmiques, el novembre del 2012**

UNA VISIÓ INNOVADORA DE LA RELACIÓ AMB EL CLIENT

PER 6è ANY CONSECUTIU, MILLOR BANCA PRIVADA D'ESPANYA

WORLD FINANCE BANKING AWARDS

Integritat, solvència, esforç i rigor. Valors que sustenten el nostre model de gestió i la nostra forma d'entendre la banca basada en les relacions duradores amb els nostres clients per a créixer conjuntament.

Novament, **World Finance ens destaca com Millor Banca Privada d'Espanya**, remarcant la **innovació en la visió a llarg termini, que estableix un alt estàndard de qualitat** en el servei personalitzat, l'assessorament global altament especialitzat i en els productes i serveis enfocats a adaptar-se al perfil i les necessitats de cada client

Moltes gràcies per ajudar-nos a fer créixer i seguir creixent.

BancaMarch

Fer créixer, seguir creixent